



НАРУШАЯ  
СТЕРЕОТИПЫ

ПОДБЕРИТЕ НЕОБХОДИМЫЙ МОДУЛЬ  
СКОРОСТНОЙ ЭМИССИИ КАРТ

## ПОДБЕРИТЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ОПЕРАТИВНОГО ВЫПУСКА КАРТ, КОТОРОЕ БЫ СООТВЕТСТВОВАЛО ВАШЕМУ БЮДЖЕТУ И ЗАДАЧАМ

Рынок карточных платежей за последние несколько лет существенно изменился. Несмотря на то, что многие банки предлагают до сих пор платежи посредством магнитной полосы своим потребителям, тренд все же свидетельствует о развитии EMV карт по всему миру. В частности, рынок США свидетельствует о ежегодном росте в среднем 32% с 2015 года по 2018 год (2,6 миллиарда) (Статистика Eurosmart Study).

Переход финансового института от существующего принципа эмиссии к существующему EMV – решению, либо к новой (собственной) EMV-программе может сопровождаться широкой разницей вариантов и зависит от принципов реализации решений – стоимость, время выпуска на рынок и гибкость решения. Основное отличие между семейством систем на основе магнитной полосы и EMV – оперативной эмиссии карт лежит в процессе подготовке данных, который сопровождается более сложной работой при кодировании карт со смарт-чипами EMV.

Существует три базовых модели оперативной эмиссии карт EMV:

- **Базовая оперативная эмиссия:** в рамках данного принципа финансовый институт осуществляет графическую персонализацию на уровне филиала и не производит кодирование,
- **Полноценная эмиссия:** оперативная эмиссия в рамках принципа которой осуществляется как графическая, так и электронная персонализация карт на уровне отделения банка. Система бэкофиса, осуществляющая подготовку графических и цифровых данных и ключей может быть:
  - Кастомизированным и установленным в рамках банковской инфраструктуры на центральном сервере (банковская модель), или
  - Поставленным как сервис третьей стороны (Программа как сервисная модель).

Данные модели оперативной эмиссии EMV-карт имеют свои плюсы и минусы, которые должны быть внимательно изучены и учтены финансовыми организациями в выборе схемы имплементации.

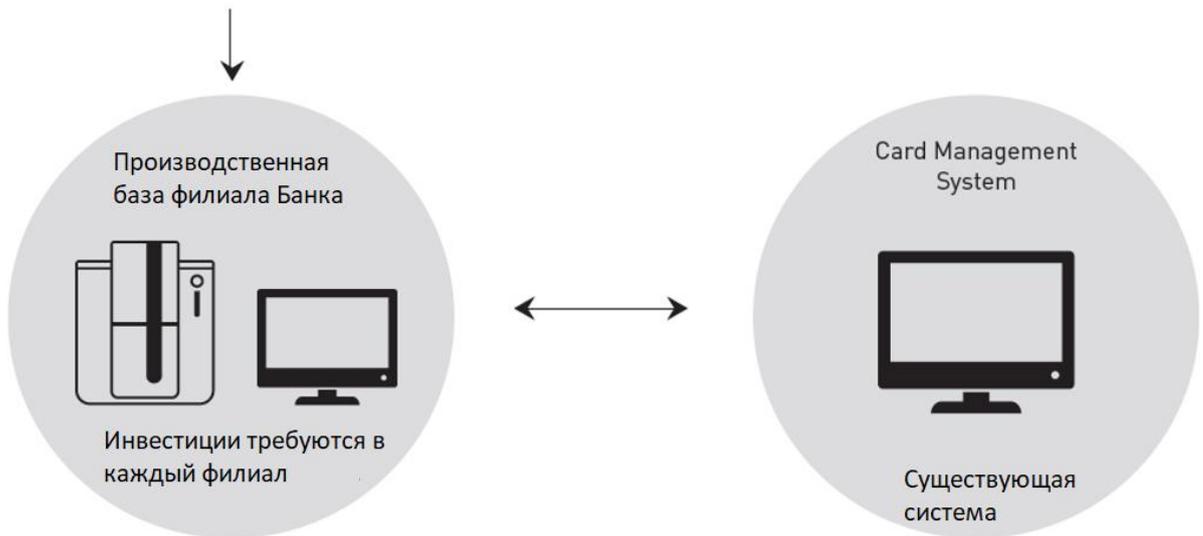
### БАЗОВАЯ МОДЕЛЬ ОПЕРАТИВНОЙ ЭМИССИИ:

В рамках данной модели финансовый институт осуществляет анонимные пре-персонализированные EMV – карты от изготовителя карт. Эти карты будут иметь всю электрическую и графическую информацию, записанную на центральном процессинговом центре, за исключением имени держателя карты, процесс персонализации которым будет выполнен оперативно на уровне филиала до момента передачи карт – клиенту.

Для подобного принципа необходимы следующие ресурсы:

- Оборудование для печати карт в каждом филиале,
- Программный интерфейс между финансовыми институтами Card Management System и системами печати карт. Данное программное обеспечение соединит пре-персонализированные карты (обычно посредством Primary Account Number, напечатанный на картах) и информационной базой данных Card Management System, как и загрузка/мониторинг системы печати персонализированной информации держателя карты. В рамках данной модели оперативное эмиссионное решение не связано с секретной EMV – информацией, так как этот блок работ осуществляется в рамках централизованного процессингового центра на этапе пре-персонализации.

Анонимные пре-персонализированные карты



Филиал финансовой организации

Центральный процессинговый центр финансовой организации



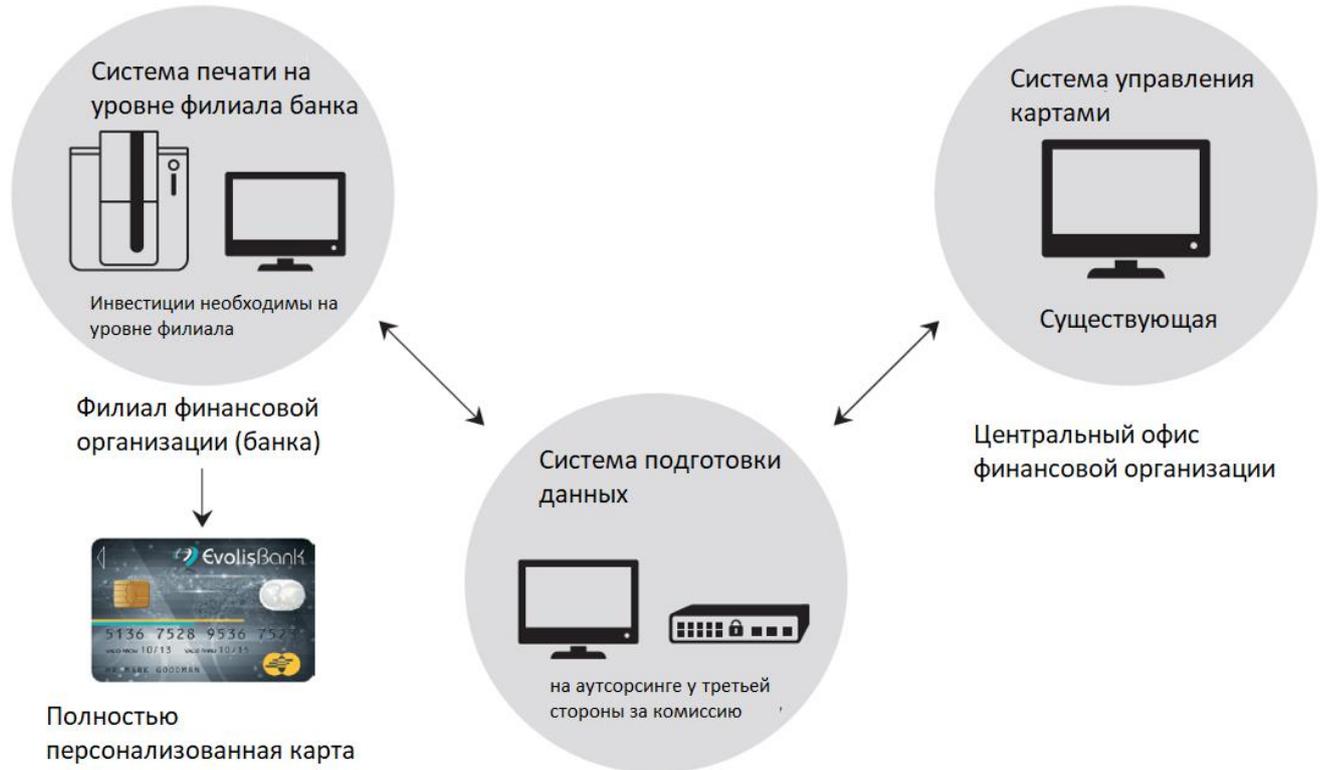
Полностью персонализированная карта

## ОПЕРАТИВНАЯ ЭМИССИОННАЯ МОДЕЛЬ ПОЛНОГО ЦИКЛА НА БАЗЕ SAAS

Отличается от предыдущей модели, при которой персонализация карт осуществляется от начала до конца на банковской площадке, используя удаленный сервис от поставщика оперативной эмиссии карт.

В рамках данной архитектуры финансовая организация осуществляет полную персонализацию карт на базе филиала с минимальными инвестициями в ИТ инфраструктуру, а также снижает накладные расходы так как сервис не управляется внутренними ресурсами (персоналом). Обычно сервис предоставляется вместе с комплектом оборудования печати, доступом к оперативному сервису оперативной эмиссии, а также обслуживанию оборудования и ПО.

Чистые заготовки ли заготовки с печатью



## БАНКОВСКАЯ МОДЕЛЬ ОПЕРАТИВНОЙ ЭМИССИИ ПОЛНОГО ЦИКЛА

Данная модель является наиболее сложная с позиции управления проектом: персонализация карт осуществляется в самом филиале, и технология управляемая и интегрированная в рамках IT инфраструктуры финансовой организации. Также как и при модели SaaS, данная модель подразумевает полный EMV процесс персонализации на уровне филиала. Однако данная модель является более гибкой нежели комплексный SaaS сервис, так как процесс управления данными и механизм управления секретными данными может быть адаптированы к уникальными требованиями безопасности финансовых организация:

- Оборудования персонализации карт,
- Лицензии для дополнительного ПО, которое управляет процессом подготовки данных и ключами,
- Hardware Security Modules (HSM) для управления секретными ключами,
- Людские ресурсы (проектное управление, операционные расходы, обслуживание).

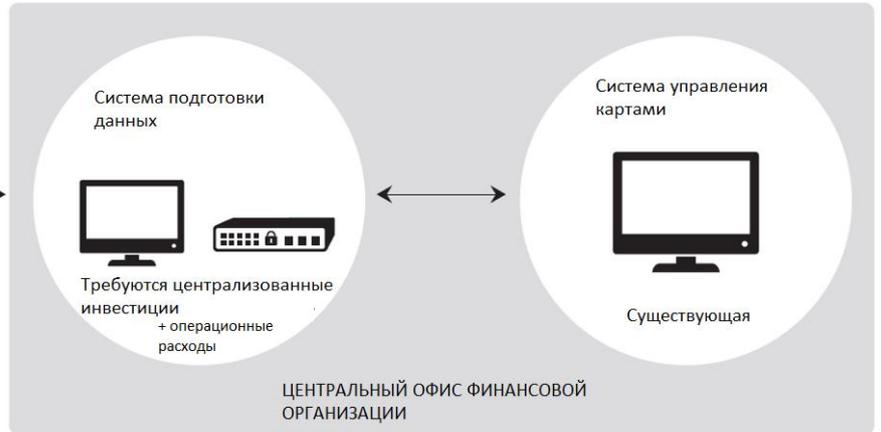
Белые заготовки (заготовки с печатью)



ФИЛИАЛ ФИНАНСОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ



ПОЛНОСТЬЮ ПЕРСОНАЛИЗОВАННАЯ КАРТА



## ПЛЮСЫ И МИНУСЫ КАЖДОЙ МОДЕЛИ

Плюсы и минусы с позиции банка.

**Предпочтительно**

**Нейтрально**

**Нежелательно**

	Базовый принцип эмиссии карт	Полная модель оперативной эмиссии (SAAS)	Полная модель оперативной эмиссии (В собственности банка)
Авансовые инвестиции	Незначительные (нет HSM*, нет Сервера подготовки данных, низкие операционные расходы)	Незначительные (нет HSM*, нет Сервера подготовки данных, низкие операционные расходы)	<b>Выше (требует HSM*, Сервер подготовки данных, более высокие операционные расходы)</b>
Длительность периода TCO** для каждой карты	Незначительный	Незначительный (при небольших тиражах) <b>Длительный (при больших тиражах)</b>	Незначительный (при небольших тиражах) <b>Длительный (при больших тиражах)</b>
Интеграционные усилия, влияние на работу организации	Незначительные	Незначительные	<b>Высокие (необходим профессиональный формат внутри организации)</b>
Управление рисками / напущение стандартов безопасности	<b>Средний уровень (секретные данные в руках изготовителя карт)</b>	<b>Средний уровень (секретные данные в поставщика решения)</b>	<b>Высокий уровень (Секретные данные в руках банка)</b>
Время эмиссии	Незначительное	<b>Среднее</b>	<b>Длительное (6-12 месяцев)</b>
Гибкость	<b>Низкая (более приемлемо для одного типа карт)</b>	Высокая (возможен выпуск множество типов карт)	Высокая (возможен выпуск множество типов карт)

\*HSM: Hardware Security Modules

\*\*TCO: Total Cost of Ownership

Первичные инвестиции в полноценное решение может быть эффективной опцией для банка, который получит:

- Когда необходимо «в рамках офиса» сохранить все секреты, которыми сопровождается процесс подготовки данных EMV;
- Цель - выпуск большого количества карточек в рамках этого процесса, что позволяет сделать начальные инвестиции экономически эффективными, а также разделить на больший производственный цикл, или
- Стремление быть более гибкими в типах карт, который хочет изготавливать финансовая организация (банк). С другой стороны, базовая оперативная эмиссия карт более удобна для банков, которые:
- Выпускают небольшие объемы карт,
- Только один тип или ограниченный объем карт необходимо выпустить,
- Урезан бюджет для первичных инвестиций;
- Требования быстрого выпуска карт на рынок.

Модель SaaS встраивается между упомянутыми двумя моделями, что позволяет добиться быстрого процесса вывода на рынок и низких первичных инвестиций базовой оперативной модели также как и достичь гибкости полноценной (банковской) модели. Тем не менее данная модель плохо подходит для банков, которые хотят контролировать все аспекты безопасности, либо банков, у которых чересчур высокие требования к эмиссии карт, так как данная модель может быть более дорогой в длительной перспективе.

[www.evolis.com](http://www.evolis.com)

MUCH MORE THAN CARD PRINTERS

Signature pads Software Card printers Accessories Services